Emprendedores



La pizzería automática que revoluciona el negocio







www.eravending.es

Índice

¿Quiénes somos?	3
¿Por qué elegir una ERAVENDING	
PIZZERÍA 24 HORAS frente a una pizzería	
tradicional?	5
Una Experiencia Temática Italiana	6
El mercado de la pizza en España	8
Expande tus ingresos con máquinas	
complementarias	9
Expendedora de pizzas medianas en caja de	
última generación	9
Tienda móvil	10
Expendedora de café de última generación	11
Expendedora de bebidas frías de cristal robótico	12
Modelos y precios	13
Te acompañamos en cada paso	14
Una oportunidad perfecta para	
inversores y emprendedores	15
Cuenta de explotación	16
Plan de negocio con diferentes tipos de venta	17



¿Quiénes somos?

Nuestra empresa

Grupo Eravending es un grupo de empresas que desde 1990, se dedica a la venta, explotación y reparación de todo tipo de máquinas expendedoras, a nivel nacional e internacional.

Pioneros desde 1990 en el montaje de tiendas automáicas, bajo la marca Abierto 25 horas, con más de 260 tiendas fabricadas y montadas por nuestro grupo en España, Portugal y Francia. Para ello contamos con los mejores profesionales cualificados.

También para tener lo útimo y más avanzado en máquinas expendedoras de última generación acudimos a todas las ferias del sector a nivel mundial: Las Vegas, Shangay, Tokio, Milán y Londres.



Nuestro equipo técnico.

Vídeo empresarial:

Vídeo explicativo.







Nuestra empresa

Nave central con más de 1000 metros cuadrados, con una reproducción de una tienda Abierto 25 Horas, diferentes modelos de máquinas expendedoras, 500 metros de taller de servicio técnico, recambios y oficinas.







¿Por qué elegir una ERAVENDING PIZZERÍA 24 HORAS frente a una pizzería tradicional?

1. Costos Operativos

- Pizzería tradicional: salarios, energía, agua, mobiliario, seguros y gestión diaria; horarios limitados reducen el potencial de ingresos.
- ERAVENDING PIZZERÍA 24 HORAS: sin costes de personal. Operación 24/7 que reduce drásticamente los gastos fijos y maximiza el beneficio.

2. Ingresos las 24 horas

- **Pizzería tradicional:** ingresos condicionados por el horario de apertura y disponibilidad de personal.
- **ERAVENDING:** ingresos continuos, también en horario nocturno; capta clientes en cualquier momento.

3. Sencillez en la gestión

• Pizzería tradicional: supervisión constante, gestión de equipos y atención al cliente.

• **ERAVENDING:** gestión remota con telemetría: reposición, control de ventas y estado de máquinas desde tu móvil.





Una Experiencia Temática Italiana

- Decoración italiana en fachada, máquinas, paredes, suelo y cerámica corporativa.
- Música ambiente italiana para potenciar la experiencia sensorial.
- Pantalla de TV con publicidad interactiva para promociones y productos.
- Cristal cerámico frontal para ver el gratinado en directo. Pizza lista en menos de 3 minutos







Imagen corporativa ERAVENDING pizzerías 24H







El mercado de la pizza en España

La pizza es una de las comidas más consumidas en España, junto con hamburguesas y bocadillos. El mercado de pizzerías mueve cerca de 9.000 millones de euros anuales, con un crecimiento previsto de hasta 11.500 millones en 2033. Además, el consumo per cápita ronda los 6 kg por persona/año, lo que sitúa a España entre los países europeos con mayor demanda.

Contexto global

Se consumen más de 5.000 millones de pizzas al año en el mundo. El mercado global supera los 272.000 millones de dólares en 2024 y seguirá creciendo hasta más de 400.000 millones en 2032.

Futuro: pizzerías automáticas 24H

El consumidor busca rapidez, conveniencia y disponibilidad 24/7. Nuestras máquinas expendedoras automáticas ERAVENDING PIZZERÍAS 24H pizzas hornean en 3 minutos, sin personal ni costes de empleados, ofreciendo diferentes sabores recién hechos para llevar al coche, a la oficina o disfrutar en el parque...etc Un modelo rentable, escalable y adaptado al futuro del foodservice.



Expande tus ingresos con máquinas complementarias

- Bebidas frías robótica de cristal: más de 45 referencias.
- Café recién molido y bebidas calientes: espresso italiano, capuchino, café con leche.
- Fideos asiáticos: producto en auge con variedad de marcas

Expendedora de pizzas medianas en caja de última generación

Medidas cm: ancho 180, fondo 98, alto 228. Peso 650 kg

La mayor capacidad del mercado almacén de 65 pizzas . Horno 7500 w , Pantalla táctil doble: de 55 y 18,5 pulgadas respectivamente





Tienda móvil

Se cambia de ubicación con un camión grúa. Se baja la tienda móvil, enchufar y a vender 24 horas.

Pra instalar en terrenos privados y vender 24 horas en: gasolineras, polígonos industriales, aparcamientos, restaurantes de carretera.

Si no vende lo deseaso, se cambia de ubicación.







Expendedora de café de última generación

MODELO ERAVENDING COFFE B-600

Café exprés recién molido y más de 20 bebidas calientes diferentes: Exprés, Descafeinado, Capuchino, Chocolate.

Dimensiones: 77 cm ancho x 62 cm profundidad x 183 cm alto.









Expendedora de bebidas frías de cristal robótico

Coge la bebida con un brazo robot y te la entrega a la altura de la mano).

La mayor del mercado, con 45 tipos de bebidas diferentes.

La más grande del mercado: 120 cm de ancho.

ALTO x ANCHO x FONDO (mm) 1830 x 1215 x 845







Modelos y precios

Modelo solo expendedora

PVP: 25.900 € + 21% IVA- Incluye módulo de pago electrónico.

Modelo expendedora + obra básica de instalación

Para locales con actividad de comercio.

PVP: 29.900 € + 21% IVA

Tienda ERAVENDING PIZZA

Expendedora de última generación con módulo de pago electrónico + cerámica corporativa (máx. 20 m2) + pintura corporativa + puerta de almacén + rótulo luminoso de fachada + 2 mesas de pie ancladas al suelo + papelera para residuos integrada + altavoces con música ambiente italiana + proyecto de tienda vending 24 horas.

PVP: 35.900 € + 21% IVA

Modelo expendedora ERAVENDING Pizza + expendedora de bebidas frías robótica

Hasta 45 tipos d e bebidas, I a mayor del mercado + obra completa ERAVENDING PIZZA 24H. PVP: 44.800 € + IVA

Modelo expendedora ERAVENDING Pizza + bebidas frías robótica + expendedora de café exprés

De última generación, bebidas calientes automáticas + obra completa ERAVENDING PIZZA 24H. PVP: 52.700 € + 21% IVA

Opción de contenedor hecho a medida para:

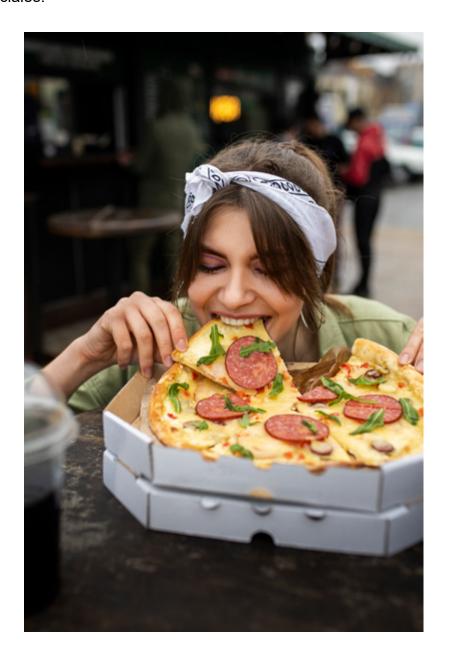
expendedora de pizza + 2 máquinas con cuadro eléctrico en su interior + pequeño almacén, fabricación, suelo, paredes y techo + rótulo luminoso y vinilos, incluyendo la fijación de máquinas

PVP: 11.900€ + IVA



Te acompañamos en cada paso

- Asesoramiento para encontrar la mejor ubicación.
- Conexión con fabricantes y proveedores de pizzas y productos complementarios.
- Apoyo en el lanzamiento: 40 pizzas gratis en la inauguración.
- Promoción en redes sociales: se envía diseño gráfico para que el cliente pueda publicar en redes sociales.





Una oportunidad perfecta para inversores y emprendedores

- Costes operativos mínimos con operación automatizada.
- Ingresos pasivos 24/7.
- Negocio temático, innovador y escalable.







Cuenta de explotación

Coste pizza mediana precocinada: varios sabores + caja + base de aluminio = 4,50 € Precio de venta al público recomendado: 10 €

Duración de las pizzas congeladas: en arcón congelador a -20 °C hasta 12 meses. **Ventaja:** no se tiran pizzas, no hay productos perecederos.

Rentabilidad mensual después de gastos de la expendedora de pizza con un coste de 25.900 € + 21% de IVA, según ventas diarias durante 24 horas.

Gastos fijos mensuales

Concepto	Importe (€)
Alquiler local (15 m²)	450
Autónomo (nuevo)	60
Autónomo (antiguo)	0
Seguro a todo riesgo	40
Consumo eléctrico	60
Cuota TPV / pago electrónico	24
TOTAL	634

Escenarios de explotación (10 - 40 pizzas/día)

Pizzas/día	Ventas por hora	Ventas mensuales (€)	Beneficio neto mensual (€)	Meses amortización
10.0	0.42	3000.0	1016.0	30.8
20.0	0.83	6000.0	2666.0	11.8
30.0	1.25	9000.0	4316.0	7.3
40.0	1.67	12000.0	5966.0	5.3

Nota: Amortización calculada sobre una inversión de 25.900€ + 21% IVA. Precio de la máquina expendedora sin instalación.



Modelo pizzería automática con 3 expendedoras PVP 52.700€ + IVA.

Gastos fijos

Concepto de gastos	Gasto mensual
Electricidad	180,00€
* Coste m/60 meses, de las 3 máquinas (renting,	1.250,00 €
Cuota de autónomos nuevo autónomo 1º año	70,00€
Alquiler del local 20 metros	600,00€
Mantenimiento	- €
** Canon mensual	85,00€
	2.185,00 €

Tipo de Maquina	Beneficio Estimado al mes
Bebidas frías, snacks, bollería	12.960,00 €
Sex shop, grow shop, parafarmacia	2.880,00 €
Café recién molido y bebidas calientes	2.016,00 €
Comida caliente (hamburguesas, perritos, pizzas, etc.)	
	17.856,00 €

4 productos por hora

1 Pizzas 10,00 € 4,50 € 4 por hora 30 1 Bebidas frías 2,00 € 1,00 € 4 por hora 30	12.960,00€
1 Bebidas frías 2,00 € 1,00 € 4 por hora 30	
	2.880,00€
1 Café recién molido y bebidas calientes 1,00 € 0,70 € 4 por hora 30	2.016,00€

Información extra

- * Con respecto al coste mensual de las 4 máquinas (sin IVA), los pagos se harán de forma mensual durante 5 años.
- ** Se establecerá una cantidad fija mensual por el uso de las máquinas de la marca eravending.
- *** Se establecerá una cantidad variable mensual, por los ingresos obtenidos en la venta de los productos del 5%.

El mantenimiento de las máquinas es habitualmente un gasto que no afecta al beneficio estimado

La vida productiva de las máquinas es superior a los 20 años

Este informe no tiene vinculación ya que la consecución de estos objetivos depende de muchos factores tales como: la estacionalidad, zona geográfica, implicación, entre otros factores.

Concepto de gastos	Gasto mensual
Electricidad	180,00€
* Coste mensual de las 3 máquinas	1.250,00 €
Cuota de autónomos	70,00€
Alquiler del local	600,00€
Mantenimiento	- €
** Canon mensual	85,00 €
*** Regalías del 5% por ventas brutas	1.872,00 €
Total	4.057,00 €
Beneficio neto mensual	13.799,00 €
Beneficio neto mensual (si ya es	13.869,00 €
autónomo)	
Beneficio neto mensual (si tiene	14.399,00 €
local propio)	Í
Beneficio anual	165.588,00 €
Beneficio anual (si ya es autónomo)	166.428,00 €
Beneficio anual (si tiene local	172.788,00 €
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	172.760,00 €
propio)	



3 productos por hora

Nº Maq.	Tipo de Maquina	Precio Medio	Margen Neto	Venta	Días de Apertura	Beneficio Estimado al mes
1 Piz	zzas medianas en caja	10,00€	5,00 €	3 por hora	30	10.800,00 €
1 Be	ebidas frías , 45 tipos	2,00€	1,00€	3 por hora	30	2.160,00 €
1 Ca	afé recién molido y bebidas calientes	1,00€	0,30 €	3 por hora	30	648,00 €
	·			•		

Total 13,00 € 13.608,00 €

Información extra

- * Con respecto al coste mensual de las 4 máquinas (sin IVA), los pagos se harán de forma mensual durante 5 años .
- ** Se establecerá una cantidad fija mensual por el uso de las máquinas de la marca eravending.
- *** Se establecerá una cantidad variable mensual, por los ingresos obtenidos en la venta de los productos del 5%.

El mantenimiento de las máquinas es habitualmente un gasto que no afecta al beneficio estimado

La vida productiva de las máquinas es superior a los 20 años

Este informe no tiene vinculación ya que la consecución de estos objetivos depende de muchos factores tales como: la estacionalidad, zona geográfica, implicación, entre otros factores.

Concepto de gastos	Gasto mensual
Electricidad	180,00 €
* Coste mensual de las 3 máquinas	1.250,00 €
Cuota de autónomos	70,00€
Alquiler del local	600,00€
Mantenimiento	- €
** Canon mensual	85,00 €
*** Regalías del 5% por ventas brutas	1.404,00 €
Total	3.589,00 €
Beneficio neto mensual	10.019,00 €
Beneficio neto mensual (si ya es	10.089,00 €
autónomo)	
Beneficio neto mensual (si tiene	10.619,00 €
local propio)	10.010,000
Beneficio anual	120.228,00 €
	•
Beneficio anual (si ya es autónomo)	121.068,00 €
Beneficio anual (si tiene local	127.428,00 €
propio)	

2 productos por hora

Nº Maq.	. Tipo de Maquina	Precio Medio	Margen Neto	Venta	Días de Apertura	Beneficio Estimado al mes
	1 Pizzas medianas en caja	10,00€	5,00 €	2 por hora	30	7.200,00 €
	1 Bebidas frías , 45 tipos	2,00€	1,00 €	2 por hora	30	1.440,00 €
	1 Café recién molido y bebidas calientes	1,00€	0,70 €	2 por hora	30	1.008,00 €
	1				30	- €
Total		13.00 €				9.648,00€

Información extra

- * Con respecto al coste mensual de las 4 máquinas (sin IVA), los pagos se harán de forma mensual durante 5 años,
- ** Se establecerá una cantidad fija mensual por el uso de las máquinas de la marca eravending.
- *** Se establecerá una cantidad variable mensual, por los ingresos obtenidos en la venta de los productos del 5%.

El mantenimiento de las máquinas es habitualmente un gasto que no afecta al beneficio estimado

La vida productiva de las máquinas es superior a los 20 años

Este informe no tiene vinculación ya que la consecución de estos objetivos depende de muchos factores tales como: la estacionalidad, zona geográfica, implicación, entre otros factores.

Concepto de gastos	Gasto mensual
Electricidad	180,00€
* Coste mensual de las 3 máquinas	1.250,00 €
Cuota de autónomos	70,00 €
Alquiler del local	600,00 €
Mantenimiento	- €
** Canon mensual	85,00 €
*** Regalías del 5% por ventas brutas	936,00 €
Total	3.121,00 €
Beneficio neto mensual	6.527,00 €
Beneficio neto mensual (si ya es	6.597,00 €
autónomo)	Í
Beneficio neto mensual (si tiene	7.127,00 €
local propio)	,
iodai propioj	
Beneficio anual	78.324,00 €
Beneficio anual (si ya es autónomo)	79.164,00 €
* *	· ·
Beneficio anual (si tiene local	85.524,00 €
propio)	



1 productos por hora

Nº Maq.	Tipo de Maquina	Precio Medio	Margen Neto	Venta	Días de Apertura	Beneficio Estimado al mes
	1 Pizzas medianas en caja	10,00€	5,00€	1 por hora	30	3.600,00 €
	1 Bebidas frías	2,00€	1,00€	1 por hora	30	720,00 €
	1 Café recién molido y bebidas calientes	1,00€	0,70 €	1 por hora	30	504,00 €
	1				30	- €
Total		13.00 €				4.824.00 €

Información extra

- * Con respecto al coste mensual de las 4 máquinas (sin IVA), los pagos se harán de forma mensual durante 5 años (60 m
- ** Se establecerá una cantidad fija mensual por el uso de las máquinas de la marca eravending.
- *** Se establecerá una cantidad variable mensual, por los ingresos obtenidos en la venta de los productos del 5%.

El mantenimiento de las máquinas es habitualmente un gasto que no afecta al beneficio estimado

La vida productiva de las máquinas es superior a los 20 años

Este informe no tiene vinculación ya que la consecución de estos objetivos depende de muchos factores tales como: la estacionalidad, zona geográfica, implicación, entre otros factores.

mensual
180,00 €
1.250,00 €
70,00 €
600,00 €
- €
85,00 €
468,00 €
2.653,00 €
2.171,00 €
2.241,00 €
•
2.771,00 €
2.171,000
26.052,00 €
•
26.892,00 €
33.252,00 €

0,5 productos por hora

Nº Mac	ı. Tipo de Maquina	Precio Medio	Margen Neto	Venta	Días de Apertura	Beneficio Estimado al mes
	1 Pizzas medianas en caja	10,00€	5,00€	,5 por hora	30	1.800,00 €
	1 Bebidas frías 45 selecciones	2,00€	1,00€	,5 por hora	30	360,00 €
	1 Café recién molido y bebidas calientes	1,00€	0,70 €	,5 por hora	30	252,00 €
	1				30	- €
Total		13.00 €				2.412,00 €

Información extra

- * Con respecto al coste mensual de las 4 máquinas (sin IVA), los pagos se harán de forma mensual durante 5 años (60 n ** Se establecerá una cantidad fija mensual por el uso de las máquinas de la marca eravending.
- *** Se establecerá una cantidad variable mensual, por los ingresos obtenidos en la venta de los productos del 5%.

El mantenimiento de las máquinas es habitualmente un gasto que no afecta al beneficio estimado

La vida productiva de las máquinas es superior a los 20 años

Este informe no tiene vinculación ya que la consecución de estos objetivos depende de muchos factores tales como: la estacionalidad, zona geográfica, implicación, entre otros factores.

	Concepto de gastos	Gasto mensual	
m	Electricidad		180,00€
	* Coste mensual de las 4 máquinas (renting, lea		1.250,00 €
	Cuota de autónomos		70,00€
	Alquiler del local		600,00€
	Mantenimiento		- €
	** Canon Mensual		85,00€
	*** Regalías del 5% por ventas brutas		234,00 €
	Total		2.419,00 €
	Beneficio neto mensual	-	7,00 €
	Beneficio neto mensual (si ya es		63,00 €
	autónomo)		•
	Beneficio neto mensual (si tiene		593,00 €
	local propio)		000,00 0
	local propioj		
	Beneficio anual	_	84,00 €
	Beneficio anual (si ya es autónomo)		756,00 €
	Beneficio anual (si tiene local		7.116,00 €
	propio)		





Grupo Eravending desde 1990 una organización al servicio de la venta automatica.



